



## Idee di reclutamento durante incontri online

Solo perché il tuo club si riunisce online non significa che non puoi invitare ospiti a una riunione o organizzare una raccolta di soci. Ecco alcune idee per aumentare l'effettivo del tuo club.

### PER IL RAFFORZAMENTO DELLA MEMBERSHIP

- Ospitare una fiera virtuale della carriera per i membri SLP sponsorizzati. È un progetto semplice e veloce:
  - Esamina i tuoi membri SLP e vedi quali carriere sono interessati a conoscere.
  - Contatta potenziali nuovi soci e chiedi loro di partecipare a una tavola rotonda su questi percorsi di carriera.
  - Programma il cartellone.
  - Dare a ciascun membro 7-8 minuti per condividere una breve panoramica della propria professione / percorso professionale.
  - Apri la riunione alle domande.
  - Contatta i partecipanti in seguito per vedere se desiderano unirsi al Kiwanis.
- **Ask each member to “pay it forward” with the gift of Kiwanis. That member will “extend the legacy,” by targeting a prospective member who emulates the fine qualities of their own sponsor. Once recruited, introduce your new “legacy member” to the person who sponsored them.**
- Sii creativo e trova il modo per ringraziare i soci che invitano gli ospiti a partecipare alla riunione del tuo club virtuale. Possibilmente includere una diapositiva speciale con il loro nome - e il nome del loro ospite - in evidenza. Concedi al socio un momento per presentare l'ospite.
- Chiedere al presidente della commissione per le ammissioni del tuo club o ad un socio di aggiungere sempre un benvenuto nella casella di chat della tua piattaforma di riunioni online. Includere informazioni su come saperne di più sul club (magari indirizzandoli al sito web del tuo club o alla pagina Facebook).
- Rendi visibile il tuo club Kiwanis con soldi pubblicitari. Collaborare con il tesoriere del club per identificare i fondi per la pubblicità delle assunzioni sui giornali locali e sui siti di social media. Dopo tutto, le persone trascorrono più tempo online e leggono i giornali settimanali della comunità.
- Molti studenti universitari prenderanno un "anno sabbatico" durante il periodo accademico 2020-21. Invita gli studenti universitari ai progetti di service e alle iniziative di raccolta fondi del tuo club e dai loro il benvenuto per entrare a far parte del club!

"QUOTA  
SOSPESA"

### PER I NUOVI CLUB

- Contatta gli uffici comunali (sindaco, vigili del fuoco, polizia, assistenza pubblica, presidente della giunta, ecc.) e scopri dove ci sono lacune nei servizi comunitari per i bambini. Presenta l'elenco ai nuovi soci del club e scegline uno o due che potrebbero essere completati dai Kiwaniani.
- Rivedi la presenza del club sui social media e assicurati che sia attraente per un potenziale socio. Molte persone passano ore a scorrere i social media sui propri dispositivi. Assicurati che il tuo club sia preparato utilizzando tag appropriati (<http://best-hashtags.com/hashtag/ommunityservice/>)- quelli che le persone stanno cercando di più.

## PER CLUB ESISTENTI

- Prenditi questo tempo per coinvolgere nuovamente gli ex soci. Le persone potrebbero cercare di stabilire di nuove connessioni mentre sono a casa. Chiedi a un ex socio se parteciperebbe a una riunione virtuale per conoscere cosa sta facendo il tuo club per aiutare la comunità.
- Contatta i soci del passato. Solo perché hanno dovuto fare un passo indietro nel passato non significa che non possano riprendersi ora. Attirali con un incontro "riunione di club", dove puoi mettere in risalto i successi passati e i momenti divertenti.
- chiedi al tesoriere l'elenco dei soci che non hanno pagato le quote associative e chiedi al segretario di coloro che non vedete a una riunione o a un progetto di service da un po' di tempo:
  - Creare un foglio in excel con le informazioni di contatto, incluso il nome del socio che li ha sponsorizzati per entrare a far parte del club.
  - Chiedere agli sponsor di chiamare i soci insolventi, esortandoli a partecipare alle riunioni del club virtuale e pagare le quote.
  - Non aspettare fino ad agosto o settembre e lascia che i membri del consiglio rintracciano i soci inadempienti. Ogni socio fa parte del comitato soci.
  - Collaborare con i ristoranti locali che effettuano consegne per fornire una serata Kiwanis in cui i tuoi soci sono i conducenti delle consegne:
    - Negoziare una sera alla settimana in cui i soci del vostro club Kiwanis forniscono un servizio di consegna gratuito per i ristoranti. Ciò farà risparmiare loro centinaia di dollari in spese di spedizione. Come parte della negoziazione, chiedi di inserire una nota semplice ma divertente con ogni ordine (pinzata sulla borsa o sulla scatola della pizza). Le note dovrebbero essere un volantino "per saperne di più sul Kiwanis" che gli avventori del ristorante possono leggere durante il pasto.
    - Chiedi che le mance per quella sera possano essere trattenute dal club locale Kiwanis per supportare la beneficenza.
    - Prepara i tuoi autisti Kiwanis per essere al sicuro. Fornire maschere per il viso, disinfettante per le mani, guanti.
    - Chiedere ai conducenti di indossare una maglietta Kiwanis adeguatamente sponsorizzata.

Non c'è momento migliore di adesso per mostrare ciò che il Kiwanis fa per la comunità. Continua a cercare persone orientate al servizio che aiuteranno il tuo club a offrire ancora più servizi ai bambini dopo la fine della pandemia COVID-19.